

SALESAUTOPILOT KÉRDEZZ -FELELEK

04.14. 14:00

LIVE

Reagálás Wolf Gábor - Marketing Commando

**Mit tegyen az a vállalkozás, aki túl akarja
élni a jelenlegi válságot?**

előadására!



Harmat Ákos

SalesAutopilot szakértő

Mai témák

Wolf Gábor előadás:

Mit tegyen az a vállalkozás, aki túl akarja
élni a jelenlegi válságot?

A válság olyan mint a versenypályán a kanyar!

1. előtte fékezz!
2. közben kormányozz!
3. majd lépj a gázra!

Jobb utánkövetés

Ne hagyd futni a potenciális vevőket!

- Legyen egy CRM rendszered
- Legyen egy automatizált ajánlatkérő
- Legyen egyutánkövető rendszered

CRM funkciók

Ügyfél idővonal

Értékesítő személy megadása, CRM jogosultságok

Értékesítési státusz manuális vagy automatikus módosítása

Feladatok, események létrehozása (manuális vagy automatikus)

Egyedi levélküldés

Szinkronizálás Google Contacts-al, Google Naptárral

Jobb ajánlat

Jobb pénzügyi feltételek pl: részletfizetés

Jobb média

Legyen saját médiád! - Hírlevél lista. Címlista

Jobb termék piramis

A piac szétszakad

Adj automatikusan bump, upsell ajánlatokat

Jobb üzleti modell

Hogyan tudjuk jobban kiszolgálni őket?

- online térben?
- gyorsabban?
- Pontosabban felmérve az igényeket?

Harmat Ákos - SalesAutopilot szakértői oldal programja a héten

04.15. Szerda

Automatizálási inspirációk: Automatizált fizetési módok

04.16. 14:00 Csütörtök

SalesAutopilot bemutató